

Die STI-Consulting, mit Sitz im Herzen von München und Wien, ist einer der führenden europäischen Anbieter von Innovations- und Technologiedienstleistungen. Mit einem Team von über 150 internationalen Mitarbeitern steuern unsere Experten bereichsübergreifende Gruppen und Projekte, überwinden Standards und veraltete Annahmen, um das vorhandene Wissen für neue ansprechende Lösungen verfügbar zu machen.

Unsere kundenorientierte Unternehmenskultur bietet ein Portfolio an Know-how für verschiedene Lösungen - von Business Intelligence bis zu agilen Projektlösungen. Seit unserer Gründung im Jahr 1996 unterstützen wir mit Mitarbeitern in Deutschland und Österreich unsere Kunden in anspruchsvollen Projekten. Unser Kern-Team erweitern wir durch ein umfassendes Experten-Netzwerk. Die nachhaltige Kooperation auch mit externen Partnern gibt unserem Team eine enorme Konstanz. Unüblich für die Beratungsbranche erleben wir eine äußerst geringe personelle Fluktuation.

Wir sind immer auf der Suche nach Kollegen, die neue Ideen ausprobieren und gemeinsam spannende Ziele erreichen wollen. Werden auch Sie Teil unseres Teams und steigen Sie jetzt ein als

Sales Manager (w/m/d) am Standort Wien

IHRE AUFGABEN

- Umsetzung der Sales – Strategie und Verfolgung der Unternehmensziele anhand von:
- Eigenständiger Akquise von Neukunden im Bereich IT Consulting
- Aufbau eines eigenen Kundennetzwerkes
- Pflege von Kundendaten, Kontakten und Wiedervorlage zur transparenten Abbildung der vertrieblichen Aktivitäten
- Durchführung von Markt- und Wettbewerbsanalysen zur Weiterentwicklung bestehender Geschäftsfelder und Erschließung neuer Geschäftsmöglichkeiten
- Erstellen und Nachfassen passender Angebote, sowie die Verhandlung mit den dafür passenden Stakeholdern
- Aufbau von internen Sales-Prozessen und Durchführung einer erfolgreichen Akquise
- Punktuelle Begleitung bei der Einführung eines CRM-Systems

IHR PROFIL

- Unternehmerische Persönlichkeit mit ausgeprägter Kundenorientierung und Empathie
- Berufserfahrung im Vertrieb von IT-Lösungen
- Gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort & Schrift
- Professionelles und sicheres Auftreten sowie ausgeprägter Rhetorik gepaart mit Vertriebsstärke
- Kommunikationsstärke, welche Ihnen auf symphytische Art und Weise alle Türen öffnet
- Hohen Grad an Initiative und ein termingetreuer Arbeitsstil
- Mut etwas zu bewegen

WIR BIETEN

- Eine umfangreiche Einarbeitung on-the-job
- Attraktive, leistungsorientierte fixe und variable Vergütung
- Einen repräsentativen Arbeitsplatz im Herzen von München – Schwabing
- Eigenverantwortliche Tätigkeit und Freiraum für Ideen mit flachen Hierarchien

- Interessante und anspruchsvolle Aufgabe in einem stark wachsenden, innovativen Marktumfeld
- Vielseitige Aufgabe mit großer Eigenverantwortung und Flexibilität
- Entwicklungs- und Weiterbildungsmöglichkeiten
- Moderne Ausstattung und ein dynamisches Team
- Spaß an der Arbeit

Haben wir Ihr Interesse geweckt? Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung- vorzugsweise vorab per E-Mail.

Kontakt:

Andrea Leifeld

Human Resources Manager

E-Mail: andrea.leifeld@sti-consulting.com

Telefon: +49 89 4520 542 45

Mobil: +49 172 207 7863

STI-Consulting

Ainmillerstr. 22

80801 München

www.sti-consulting.com